

その一行で売上げが変わる!

売れるコトバセミナー

11月7日(木) 14:00-17:00

会場：名古屋栄ビルディング 12階

定員

50名

1社あたり3名様まで

参加費

無料

コピーライターじゃないけど、
販促コピーを考えるアナタへ。

お客様が、ついつい読んでしまい、

おもわず買ってしまう「コトバ」とは、どんなものでしょう？

どう書けば 売れるのか？

成功している販促には、必ず共通点があります。

それは、**購買心理に基づいたコトバ（セールス・ライティング）**です。

このセミナーでは、講師自身が成功させたセールス・ライティングの手法や考え方を 無料でお持ち帰りいただけます。

売れるコトバのアイデアを、たくさんの成功事例から **発見**してみませんか？（1社3名様まで無料です）



「売れるコトバ」は、人気の定番セミナーです

このセミナーで学べること

Part.1 ～ 成功事例で 広く知る ～

- キャッチコピーを変えて**220%**売上げたチラシ
- 1カ所コピーを変えただけで、
反応率**285%**を達成したニュースレター
- 販促費を**50%**に下げ、売上を**110%**にしたDM …など



Part.2 ～ ミニワークで 深く知る ～

- 反応が落ちてきた時、**再確認**するポイント
- **シナリオ**からコトバを組み上げる手法
- 媒体ごとに違う **行動に導くコトバ** …など



講師 田中 みのる 氏

ライズマーケティングオフィス 代表



元郵便局員。法人営業トップセールスとなり、その後、霞が関本社勤務。

「マーケティング」の世界に興味を持ち、藤村正宏氏に師事、「エキスパート・マーケティング・エバンジェリスト」の認定を受ける。

メディア接触時のターゲットインサイトを追求し、効果の出る販促物(チラシ・DM・POP)の作成や、Web・モバイルを活用したクロスメディアプロモーションについて、全国でコンサルティングを行う。

セミナー概要

シンプル・わかりやすい・実践的!

- 顧客を「説得」せず、2種類の「感想」を狙おう!
- スペックや値段の前に、伝えるべき「価値」とは？
- 三角構造を使って、自分独自の「コトバ」を作ろう!

…他

▶▶▶ 詳しくはWebで



Information

📅 日 時 11月7日(木) 14:00~17:00 (13:30 開場)

📍 会 場 名古屋栄ビルディング 12階 中会議室
愛知県名古屋市東区武平町5-1

💰 参加費 無料 (1社3名様まで)

お申込みは
Webから



イムラ セミナー

検索

過去のセミナー企画もご覧いただけます

株式会社 **イムラ封筒**

お問合わせ：株式会社イムラ封筒

TEL.03-5419-2270 担当：石田